



Lübbers Friesland BV is een engineering en development office gericht op de voedingsmiddelenindustrie. Wij ontwerpen en installeren indamp- en sproeidrooginstallaties voor een internationale markt. We zijn op zoek naar versterking van ons team en zoeken een:

SALES ENGINEER - M/V (Locatie: Ochten – Fulltime dienstverband)

Als sales engineer werk je samen met de salesmanager aan proces technische voorstellen voor potentiële opdrachtgevers. In samenwerking met de andere afdelingen en ons moederbedrijf in Duitsland, beproef je de oplossingen en werk je dit verder uit in een calculatie en een offerte. Deze werkzaamheden vinden in hoofdzaak plaats op de locatie in Ochten.

Wij bieden een afwisselende functie binnen een boeiend en ambitieus bedrijf. In onze organisatie heerst een informele, open en directe sfeer. We stimuleren persoonlijke ontwikkeling en bieden voldoende doorgroei-mogelijkheden.

Taken:

- Inventariseren van de wensen van de klanten naar aanleiding van beschikbare commerciële en technische specificaties.
- De basis van een technisch voorstel vastleggen in een proces flow diagram (PFD).
- Communiceren met andere afdelingen en moederbedrijf voor standaardisatie, technische oplossingen en relevante praktijkervaringen.
- Het uitwerken van kostprijscalculaties.
- Beschrijven van de aanbidding in een commercieel-technisch document.
- Communiceren met potentiële toeleveranciers.

Jouw profiel:

- werk- en denkniveau MBO/HBO
- opleiding Werktuigbouwkunde of Procestechnologie
- werkervaring in procesindustrie/apparatenbouw is een pré
- spreek- en schrijfvaardigheid in Nederlands, Engels en Duits
- gestructureerd en resultaatgericht werken
- vaardig in het werken met Microsoft Office en bekend met ACAD
- ben je een schoolverlater of heb je 1-2 jaar relevante ervaring reageer dan ook!

Heb jij interesse in deze functie? Dan ontvangen wij graag je motivatie met CV!
Stuur je sollicitatie met bijlagen in PDF-bestand naar hetty.rijken@luebbers.org